

## Оглавление страницы

- Кому положены государственные субсидии
- На какие виды субсидий могут рассчитывать начинающие коммерсанты
- Что нужно сделать для получения субсидии в Центрах занятости населения
- Как составить бизнес-план для получения помощи от службы занятости
- Типичные ошибки при подготовке бизнес-плана
- Получаем субсидию в службе занятости
- Как получить единовременные субсидии в виде грантов
- Для кого предназначены самые крупные гранты в 2019 году
- Субсидии можно получить в рамках отдельных федеральных программ
- Субсидии могут выделять федеральные и региональные фонды поддержки малого бизнеса
- Субсидии для предпринимателей за участие в выставках и ярмарках
- Особенности выдачи субсидий на развитие бизнеса для ООО
- Субсидии на возмещение процентов по кредиту
- Дополнительная кредитная поддержка малого бизнеса в 2019 году
- Новые правила распределения субсидий для малого бизнеса в 2019 году

## Кому положены государственные субсидии

Субсидия (от лат. *subsidium* — помощь, поддержка) – это денежные выплаты из федерального или местных бюджетов, а также из специальных фондов для физических и юрлиц. Государственная помощь стимулирует предприимчивых граждан для открытия и дальнейшего развития собственного бизнеса. Программы поддержки малого предпринимательства дают любому желающему заняться своим делом, финансовая помощь из бюджетов предоставляется на региональном и федеральном уровнях. В 2019 году имущественная поддержка стартующих коммерсантов будет существенно расширена, поскольку государственные власти заинтересованы в упрощении доступа предприятий малого бизнеса к финансовым ресурсам. Для безвозмездного субсидирования в каждом субъекте федерации выделяются точно фиксированные денежные суммы, которые в отличие от банковских кредитов возвращать не нужно (но есть исключения). Это вовсе не значит, что можно рассчитывать на одну лишь господдержку при открытии своего дела с нуля, нужно иметь и свой стартовый капитал для доказательства серьезности задуманного. Соотношение личных финансов к размеру субсидии должно быть никак не меньше 1:2,

получить финансовую помощь можно лишь один раз. Если открытое предприятие продержится меньше года, всю сумму потраченной субсидии придётся вернуть. Однако, чтобы получить выделенные деньги, нужно доказать их использование строго по прямому назначению. Причём эти средства могут идти не только на запуск нового проекта, но и на поддержку или развитие уже работающего предприятия, когда нужно закупить необходимую технику, новое оборудование, материалы или провести ремонт.

## На какие виды субсидий могут рассчитывать начинающие коммерсанты

- Прежде всего это единовременная финансовая помощь от Центра занятости населения (ЦЗН), который реализует специальную программу Минэкономразвития по предоставлению субсидий малому бизнесу в регионах.
- Единовременные субсидии в виде грантов начинающим предпринимателям выдают власти субъектов федерации также на безвозвратной основе.
- В рамках федеральных программ поддержки малого и среднего бизнеса безвозмездные субсидии могут предоставлять:
  - Минэкономразвития;
  - Корпорация малого и среднего предпринимательства (МСП), а также МСП Банк;
  - Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере;
  - Минсельхоз РФ;
- В субъектах федерации работают свои региональные программы поддержки бизнеса, о получении субсидий можно узнать на федеральном или местных порталах МСП.
- Предприниматели в регионах также могут получать субсидии при уплате процентов по банковским кредитам, которые получены на развитие своего дела.

## Что нужно сделать для получения субсидии в Центрах занятости населения

Сначала в службе занятости необходимо зарегистрировать свой официальный статус безработного, открыть банковский счёт и получать пособие.

**СПРАВКА:** Этого никак не могут сделать несовершеннолетние, студенты дневных отделений, беременные женщины, пенсионеры по возрасту, граждане с нерабочими группами инвалидности, уволенные с прежней работы по статье и находящиеся под следствием подозреваемые в административных и уголовных преступлениях. Также субсидии не положены ИП, которые ранее уже проходили госрегистрацию, или учредителям ООО; если компанию в последующем ликвидировали, до момента подачи заявки на получение денег должно пройти не менее полугода. На финансовую помощь не могут рассчитывать дважды отказавшиеся от предложенной подходящей работы (даже временной) или вообще опоздавшие на регистрацию.

Для регистрации в местном отделе ЦЗН кроме обычных документов – паспорт, ИНН, СНИЛС, диплом об образовании, трудовая книжка — также нужны: справка с последнего места работы о доходах за 3 месяца до увольнения, заявление о решении участвовать в программе самозанятости населения и собственный бизнес-план. Претендент допускается к составлению этого документа только после психологического тестирования или собеседования (указавшие ложные сведения о себе или мнимой безработице отсеиваются). Для более основательной подготовки начинающие коммерсанты могут пройти курсы по обучающим бизнес-программам. Количество субсидий, выдаваемых в службе занятости ограничено, рассчитывать на них можно не всем. Денежная помощь предоставляется только в начале финансового года, поэтому важно успеть к этому периоду (хотя, некоторые предприниматели, уже получавшие субсидии, говорят: наоборот – реально денежную помощь выдают только осенью).

**ВАЖНО:** Служба занятости имеет право отказать в выдаче субсидии, если претендент нигде официально не работал в течение 5 лет подряд, поскольку считается – когда человек может обеспечить себя материально такой длительный период без «белой» зарплаты, значит и в будущем у него будут деньги на проживание.

## Как составить бизнес-план для получения помощи от службы занятости

Самый простой способ получить от государства стартовый капитал в виде субсидии – зарегистрироваться в качестве ИП. В региональных центрах занятости существуют свои порядки, о которых нужно узнавать на местах, прежде чем составлять максимально подробный бизнес-план как минимум на 3 года. Но в любом случае в своеобразной смете планируемых расходов и прибыли нужно обосновать полезность и

выгодность будущего предприятия для региона и приблизительный срок окупаемости. К примеру, на субсидии можно приобрести сырьё, расходные материалы, комплектующие и т.п., а также купить основные средства и арендовать помещения для ведения своего дела. При составлении бизнес-плана нужно учитывать приоритетные виды деятельности в своём регионе, чтобы удачный выбор был наверняка вознаграждён желанной субсидией. Единого образца для составления личного плана нет, но определённая форма с отдельными разделами существует: в начале личные данные, опыт работы в профильной сфере, объяснения в выборе конкретного вида деятельности и характеристика объекта. Далее подробно описывается сам проект: как именно будет получаться прибыль и развиваться бизнес в перспективе с учётом анализа рынка в выбранной области. Кроме того, нужно подробно описать рабочий процесс, перечислить наиболее необходимые штатные должности, а также подсчитать затраты на производство товара или на оказание услуги и определить сроки окупаемости всего проекта. В заключении указываются возможные риски и способы их устранения, чтобы доказать жизнеспособность проекта и исключить сомнения. В других разделах документа тоже нужно блеснуть знанием предмета: исследовать современную рыночную ситуацию и показать главное — подробные финансовые расчёты для успешного ведения выбранного бизнеса, указать управленческую структуру, соответствующие размеры зарплат и необходимую численность персонала. В службе занятости особое внимание уделяют именно этому показателю, поскольку чиновники обязаны трудоустраивать как можно больше граждан.

При этом не нужно забывать о конкретных параметрах производства продукции: сырьё, материалы, технологические процессы, оборудование, амортизация основных средств, взаимодействие с поставщиками, качество и себестоимость выпускаемого товара и т.п. В конце плана должны содержаться сведения о перспективах развития предприятия на рынке – какова будет востребованность производимой продукции, а также прогнозы будущих продаж. При написании нужно помнить об общественной важности проекта и его социальной пользе: к примеру, торговля продукцией первой необходимости в отдалённом сельском магазине будет более предпочтительной, чем продажа модной одежды в очередном городском салоне. О субсидиях могут забыть желающие заниматься операциями с недвижимостью или торговлей на бирже, сетевыми продажами, а также игорным, алкогольным бизнесом или торговлей табаком.

## Типичные ошибки при подготовке бизнес-плана

- Бывает, начинающие предприниматели хотят побыстрее получить деньги и совсем забывают о необходимости иметь свой стартовый капитал, что явно заметно в плане и вызывает подозрения. Экономические расчёты подводятся к сумме субсидий без упоминания о личных вложениях в проект, который обязательно должен быть основан на условиях софинансирования.
- В плане совсем не упоминаются документы о налаженных бизнес-контактах с партнёрами для успешной реализации проекта, что тоже вызывает сомнения. Лучшее доказательство своих серьёзных намерений – перечисление нескольких конкретных договоров о сотрудничестве с поставщиками и покупателями, указание документов о долгосрочной аренде производственных помещений.
- Бизнес план написан наспех и неаккуратно: слишком маленький объём (менее полусотни страниц) не допустим, отсутствуют графики, таблицы, фото готовой продукции и процесса её производства. Нет обоснования экономических расчётов по себестоимости продукции, срокам окупаемости проекта и другим важным показателям.
- Слишком мало конкретных данных: к примеру, если говорится об аренде помещения, нужно указать точную площадь, сумму арендной платы и сколько денег потребуется на ремонт; если необходимо закупать оборудование, тогда указание точного наименования и текущей рыночной стоимости обязательно.

Проект бизнес-плана нужно согласовать с сотрудником центра занятости (по необходимости документ проверяют эксперты местной Торгово-промышленной палаты) и только потом в случае его одобрения презентовать специальной комиссии, которая принимает окончательное решение о предоставлении субсидий. Если она одобрила намерения претендента, тогда заключается договор о денежной помощи. Это возможно только в том случае, если в центре не смогли предоставить безработному подходящую по специальности работу. Для открытия собственного ИП или регистрации юрлица в налоговой получают пакет документов и передают в службу занятости, чтобы получить положенные деньги и после отчитаться за их адресную трату. Но сначала нужно пройти защиту бизнес-плана перед комиссией (процесс похож на защиту диплома в ВУЗе). Обычно в её состав входят не менее 5 человек, прежде всего сотрудники службы занятости и приглашённые специалисты из бизнес-структур и мэрии. ИП защищается один, инициаторы регистрации ООО группой в

установленном порядке очерёдности. Главное условие – план должен быть напечатан строго на стандартном бланке, а не в свободной форме, иначе соискатель к защите просто не допускается. Члены комиссии заранее знакомятся с представленными документами, поэтому после 5-минутного выступления следуют ответы на вопросы специалистов. В первую очередь их интересует больше трудовые навыки и опыт работы претендента в выбранном виде бизнеса, а не глубокие познания в экономической теории, хотя наличие профильного образования тоже приветствуется. Решение комиссии должно быть вынесено в течение 10 дней, если оно положительное – соответствующий приказ о выделении субсидии подписывает директор ЦЗН, и деньги поступают на банковский счёт предпринимателя.

**ВАЖНО:** Как правило, финансовая поддержка оказывается будущему предпринимателю лишь частично – не больше 40%, для открытия своего дела нужно обязательно иметь стартовый капитал.

## Получаем субсидию в службе занятости

После заключения договора на счёт начинающему предпринимателю перечисляются деньги — сумма пособия по безработице в двенадцатикратном размере. С 1 января 2019 года она должна составлять 96 тыс. руб. в соответствии с увеличением максимума пособия до 8 тыс. руб. (Ранее субсидия равнялась 58 800 руб., потому что сумма старого пособия была 4900 руб.) Денежная выплата может увеличиваться в разы, если коммерсант нанимает дополнительно официальных безработных, зарегистрированных в центре занятости. Тогда субсидия выдаётся по одной за каждого трудоустроенного при условии – они должны отработать на новом предприятии не менее года. При этом специалисты центра акцентируют внимание начинающих коммерсантов на целевом назначении денежной помощи, прежде всего это:

- аренда, покупка или ремонт производственных помещений;
- закупка или аренда оборудования для оснащения предприятия;
- налаживание поставок сырья и материалов;
- организация рабочих мест для сотрудников и т.д.

После получения субсидии предприниматель в течение трёх месяцев должен отчитаться перед центром занятости за все потраченные деньги с подтверждающими

документами на руках: квитанциями, счетами, товарными чеками и т.п.

Одновременно начинающим предпринимателям положена денежная помощь при подготовке документов и других расходах. К примеру, в Москве максимум субсидии в 10 200 руб. выдаётся для компенсации затрат на госрегистрацию ИП или организации: кроме подготовки документов это оплата нотариуса, покупка бланков и печатей, госпошлина и прочее. При этом будущие коммерсанты могут рассчитывать на бесплатные консультации специалистов и информационную поддержку. (Для сравнения – в Подмосковье размер такой компенсации составляет 7500 руб.)

## **Как получить единовременные субсидии в виде грантов**

За приличной финансовой помощью нужно обращаться по месту жительства, поскольку именно местные власти могут выделить более крупную сумму – от 300 тыс. до 600 тыс. руб. в зависимости от возможностей бюджета региона. Пакет документов такой же, как и для ЦЗН, подаётся в отдел, курирующий программу развития малого предпринимательства. Для положительного решения важно заинтересовать региональные власти в перспективности своего бизнес-плана в условиях конкуренции, поскольку желающих получить безвозмездную помощь хватает. Заявки должны пройти конкурсный отбор по определённым критериям: востребованность и прибыльность вида бизнеса, обеспеченность рабочими местами, и прочее. Если повезёт, нужно подготовиться к ежемесячным отчётам о целевом использовании денег в течение года, иначе выделенные средства придётся вернуть. Если за 12 месяцев на развитие бизнеса потрачены не все деньги, остаток возвращается назад. При этом в годовом отчёте все расходы подтверждаются документально: когда, сколько и на что пошли деньги. Кроме того, начинающий коммерсант может получить финансовую помощь, когда приобретаются основные средства на условиях лизинга. Субсидируется первый взнос или полное погашение платежа, размер помощи зависит напрямую от стоимости этих средств. К примеру, власти Москвы могут субсидировать до трети затрат от цены объекта лизинга без НДС, но в размере, не превышающем 5 млн. руб.

## **Для кого предназначены самые крупные гранты в 2019 году**

Согласно программе «Поддержка начинающих фермеров» власти по-прежнему намерены предоставлять единовременные гранты до 3 млн руб. желающим открыть

своё фермерское предприятие. К примеру, это касается частных скотоводов в Подмосковье, которые занимаются разведением крупного рогатого скота. Фермерские хозяйства, работающие по другим направлениям (животноводство, овощеводство, растениеводство, садоводство и т.д.), могут рассчитывать на гранты в сумме 1,5 млн руб. при условии создания дополнительного рабочего места. В каждом регионе свои условия и суммы выделения грантов: в настоящее время лидирует Татарстан, где размер таких субсидий начинающим фермерам увеличен с 3 млн до 5 млн руб. Но больше всех на своё развитие могут получить семейные животноводческие фермы – для них предназначены гранты в разы больше — до 30 млн руб.

В регионах есть и другие денежные выплаты в виде грантов, например, в Петербурге по Программе поддержки социального предпринимательства можно получить компенсацию затрат на арендные платежи и закупку оборудования. Кроме того, выделение грантов предназначено по новым программам поддержки коммерсантов, которые занимаются ремесленничеством и созданием детских центров.

Наиболее полная информация о конкретных мерах поддержки малого бизнеса в регионах размещена на Федеральном портале МСП и местных специализированных сайтах, к примеру, в Подмосковье это Центр Развития Предпринимательства Московской Области. О всех уполномоченных органах по поддержке предпринимателей в субъектах федерации можно узнать на сайте Минэкономразвития.

## **Субсидии можно получить в рамках отдельных федеральных программ**

Прежде всего это программа Минэкономразвития по оказанию господдержки МСП в регионах (Постановление Правительства РФ от 30.12.2014 № 1605). Денежные средства распределяют на конкурсной основе между субъектами федерации для софинансирования региональных программ. Возможно и прямое субсидирование из центра, если предприниматели производят потребительские товары или внедряют на рынке инновационную продукцию. На государственную помощь могут рассчитывать и ремесленники (включая мастеров в народно-художественных промыслах), а также социальные предприниматели.

В 2019 году Минсельхоз продолжит поддержку агропромышленного комплекса: уполномоченный банк будет выдавать товаропроизводителям краткосрочные или

инвестиционные кредиты по льготной ставке в размере не более 5%. Это касается ИП и организаций, которые занимаются производством, переработкой и реализацией сельхозпродукции. Также субсидии предусмотрены производителям сельскохозяйственной техники, животноводам для повышения продуктивности в молочном скотоводстве и другим категориям предпринимателей.

## Субсидии могут выделять федеральные и региональные фонды поддержки малого бизнеса

Фонд содействия инновациям помогает малым предприятиям в научно-технической сфере и финансирует целевые проекты на федеральном уровне. Наиболее известные программы фонда – «Умник» для поддержки молодых талантов-инноваторов и «Старт» для небольших инновационных компаний, которые существуют менее двух лет с оборотом до 1 млн руб. В этой программе на конкурсной основе участвуют организации, работающие в традиционных направлениях: информационные и биотехнологии, современные материалы, медицина, приборы и аппаратные комплексы. Гранты получают компании, которые стараются разрабатывать и осваивать производство новых товаров, технологий или услуг, используя результаты своих исследований. Проект финансируется в три этапа: в первый год компания получает до 2 млн руб., во второй и третий – 3 и 4 млн соответственно с условием привлечения стороннего инвестора на паритетных началах (в равной доле).

Другой пример – Московский областной фонд развития малого и среднего бизнеса реализует программу поддержки предпринимателей на конкурсной основе, чтобы частично компенсировать их затраты на покупку любого оборудования для развития или модернизации производства. Субсидии составляют половину потраченных фирмой денег, но не более 10 млн руб. Для участия в конкурсе нужно подготовить нужные документы: бухгалтерскую и налоговую отчётность (главное – справку об отсутствии долгов), выписки с расчётного счёта и прочие. Грамотное написание технико-экономического обоснования проекта обязательно. В документе должна быть доказана необходимость конкретных расходов с подробным описанием: что куплено, для чего и когда. Заявку на конкурс не примут без фото приобретённого оборудования и бровок с реквизитами изготовителя. При этом потребуются составление маркетингового и производственного плана, поскольку заявка проходит экспертизу в Министерстве инвестиций и инноваций Подмосковья.

**ВАЖНО:** Каждая из существующих программ называется целевой, что вполне

*согласуется с государственной политикой импортозамещения, а потому особое внимание уделяется сельскому хозяйству, пищевой промышленности, производству медицинских изделий и т.д. Главное в этих условиях – малым предпринимателям нужно предельно убедительно показывать свою состоятельность – отмечать в своих бизнес-планах эффективность проекта, рост выручки и обязательно создание новых рабочих мест в регионе.*

## **Субсидии для предпринимателей за участие в выставках и ярмарках**

Региональные власти стараются поощрять наиболее успешных предпринимателей и возмещают половину расходов, которые они понесли как участники российских и международных выставок, ярмарок и других мероприятий по продвижению товаров и услуг местных компаний на новых рынках. Например, московские власти выделяют малому бизнесу субсидии в размере 50% затрат на регистрационный взнос для участия в акции, обустройство экспозиций – монтаж и оборудование стендов, аренду выставочных площадей, и прочие организационные мероприятия. Но есть ограничения: субсидии выплачиваются, если участие в российской акции обошлось максимум в 350 тыс. руб., в международной – до 700 тыс. руб. (в некоторых регионах эти показатели могут быть другими). Компенсацию части затрат на выставочную деятельность не могут получить те коммерсанты, которые занимаются торговлей, посреднической или агентской деятельностью. Отбор претендентов на получение субсидии проводится по определённым критериям: прежде всего учитывается средняя годовая зарплата работников компании, величина налоговых платежей в бюджет (задолженности недопустимы), вклад компании в организацию предстоящей акции.

## **Особенности выдачи субсидий на развитие бизнеса для ООО**

Организации вправе рассчитывать на значительно более крупные субсидии, чем ИП – до 30 млн руб. могут получить семейные животноводческие фермы (импортозамещение!). ООО могут закупать или арендовать более дорогую коммерческую недвижимость, приобретать основные средства – производственно-технологическое оборудование, товары для реализации, а также нематериальные активы. Однако, выполнение обязательств организацией строго контролируется, а нецелевое расходование средств может преследоваться даже в уголовном порядке. На

федеральном уровне ООО могут получать субсидии в Фонде содействия малому бизнесу. Например, по программе «Кооперация» для организаций предназначена субсидия в 20 млн руб. за стимулирование хозяйственных связей малых и крупных предприятий. Другой пример – Московский областной фонд развития малого и среднего бизнеса реализует программу поддержки предпринимателей на конкурсной основе, чтобы частично компенсировать их затраты на покупку любого оборудования для развития или модернизации производства. Субсидии в Подмосковье могут составлять до 10 млн руб., хотя в других регионах в 2019 году получить финансовую помощь на продвижение бизнеса намного труднее. В области коммерсант обязательно должен иметь двухлетний стаж успешной деятельности по всем показателям, штат персонала ООО не может быть более 250 сотрудников. Есть и общие требования к соискателям — просроченные задолженности перед бюджетом, кредитными организациями и другими компаниями недопустимы. Пакет документов юриста для получения субсидии по сути и смыслу такой же, какой требуется от ИП. Организация кроме отсутствия задолженностей, показывает главное — свою финансовую состоятельность и легальность работы. Однако, компания должна предоставить намного больше разнообразных бумаг в зависимости от видов своей деятельности.

## **Субсидии на возмещение процентов по кредиту**

Если малый бизнес кредитруется в банках для поддержки и развития своей деятельности, можно рассчитывать на компенсацию части затрат на уплату процентов. Прежде всего это касается обновления основных средств, но полученные для покупки легковых авто кредиты не учитываются. Минимум субсидии составляет 5 млн руб., в каждом регионе свои правила возмещения процентов. К примеру, в Москве организация должна полностью соответствовать критериям субъекта МСП:

- ИП или ООО должны проработать в столице не менее полугода до дня подачи заявки;
- срок просроченных задолженностей по налогам и другим обязательным платежам не должен быть более месяца;
- нет незавершённых договоров на субсидию из бюджета столицы;
- кредитный договор заключён с уполномоченным банком из специального перечня Корпорации МСП.

Другой пример – субсидирование процентов по кредитам сельхозпроизводителей в

рамках федеральной и региональных программ господдержки АПК. Малый бизнес может получить компенсацию не только в кредитуемом банке (прежде всего в Россельхозбанке или Сбербанке) но и в любой другой уполномоченной правительством кредитной организации, которая работает по профильным спецпрограммам для поддержки аграрной отрасли. Все подробности о компенсациях предприниматели могут узнать на сайте Минсельхоза или региональных органов АПК, но в любом случае есть общие требования:

- после получения кредита заёмщик расходует деньги строго на указанные в договоре цели;
- в документально оформленных расходах подтверждается целевое использование кредита;
- пакет документов сдаётся в орган местного самоуправления;
- после уплаты процентов и основного долга в банке подсчитывается размер субсидии и вместе с подтверждающими документами расчёты сдаются для получения положенной финансовой помощи.

Сумма субсидии зависит от статуса получателя кредита (фермер или юрлицо), когда он был получен, на какие цели и сроки. Разумеется, сначала оплачиваются проценты по кредиту, и только потом можно будет получить субсидию.

## **Дополнительная кредитная поддержка малого бизнеса в 2019 году**

На льготные кредиты для коммерсантов по ставке 6,5 % в текущем году Правительство выделяет банкам из госбюджета более 7 млрд руб. Суммы субсидий для малого бизнеса в приоритетных отраслях вырастут в 11 раз, в условиях импортозамещения деньги предназначены прежде всего для фермерских хозяйств, производителей продовольственных и медицинских товаров, технологических и туристических компаний. Общие расходы на субсидирование предпринимателей в последующие 6 лет составят более 190 млрд руб. Вместе с тем Правительство уменьшило максимальную сумму льготного кредита для «малышей» на инвестиции. Это сделано для большей доступности льготного кредитования малого бизнеса по ставке 6,5% на десятилетний срок. Размер кредита снижен с 1 миллиарда рублей до 400 миллионов, если предприниматели реализуют свои проекты в приоритетных отраслях экономики. При этом осталась прежней общая сумма кредитов в 1 миллиард

для одной компании, что позволяет ей взять несколько кредитов. (Постановление Правительства от 10.10.2018 № 1212)

Как ожидается, получателей таких преференций теперь станет заметно больше прежде всего среди микропредприятий, ведь их подавляющее большинство в списке субъектов Малого и среднего предпринимательства (МСП). Именно поэтому Кабмин ввёл квоту для микро-бизнеса в 10% от общего размера кредитов, которые предусмотрены по всем кредитным договорам с банками по Программе льготного кредитования МСП.

*По данным участвующих в программе 15 коммерческих банков, на 1 августа 2018 года с предприятиями малого бизнеса заключили почти 1 тысячу таких договоров на общую сумму 45,4 миллиардов рублей. Кредиты с низкой процентной ставкой оказались настолько востребованными, что правительству пришлось увеличить изначально выделенную в бюджете сумму около 640 миллионов рублей ещё на 805 миллионов за счёт денег Резервного фонда.*

## **Новые правила распределения субсидий для малого бизнеса в 2019 году**

Регионы получают дополнительные возможности для софинансирования программ поддержки предпринимателей. Прежде всего Минэкономразвития обещает помогать начинающим коммерсантам, которым очень сложно после открытия своего бизнеса удержаться на плаву без достаточных денежных ресурсов. Как известно, старт в бизнесе – самый тяжёлый этап в развитии предприятия.

Вторым приоритетным направлением названа срочная поддержка малого предпринимательства в моногородах, где по-прежнему достаточно высока социальная напряжённость из-за катастрофической безработицы. Именно в моногородах можно использовать большое число специалистов для развития малого бизнеса на первом этапе, ведь квалифицированных кадров там, как правило, предостаточно. Для выполнения поставленных задач начиная с 2019 года правительство увеличивает субсидирование из госбюджета Корпорации малого и среднего предпринимательства (МСП) до 326 миллиардов рублей на предстоящие 6 лет. Она работает по Программе стимулирования кредитования малого бизнеса. Предполагается, это позволит в свою очередь увеличить финансирование этого важного направления в 4 раза, т.е. кредиты для коммерсантов должны стать более доступными. В первую очередь это касается

сельхозпроизводителей и компаний, работающих в высокотехнологичных отраслях.